

Sage Business Partner  
Platinum

Sage Tech Partner

# OmniVersum-Lösungen

Geschäftsprozesse  
automatisieren  
und vereinen



Omni**Versum**



Omni**MDE**



Omni**Seller**



Omni**Shipping**



Omni**Versum**



Omni**Payment**



Omni**Mailer**



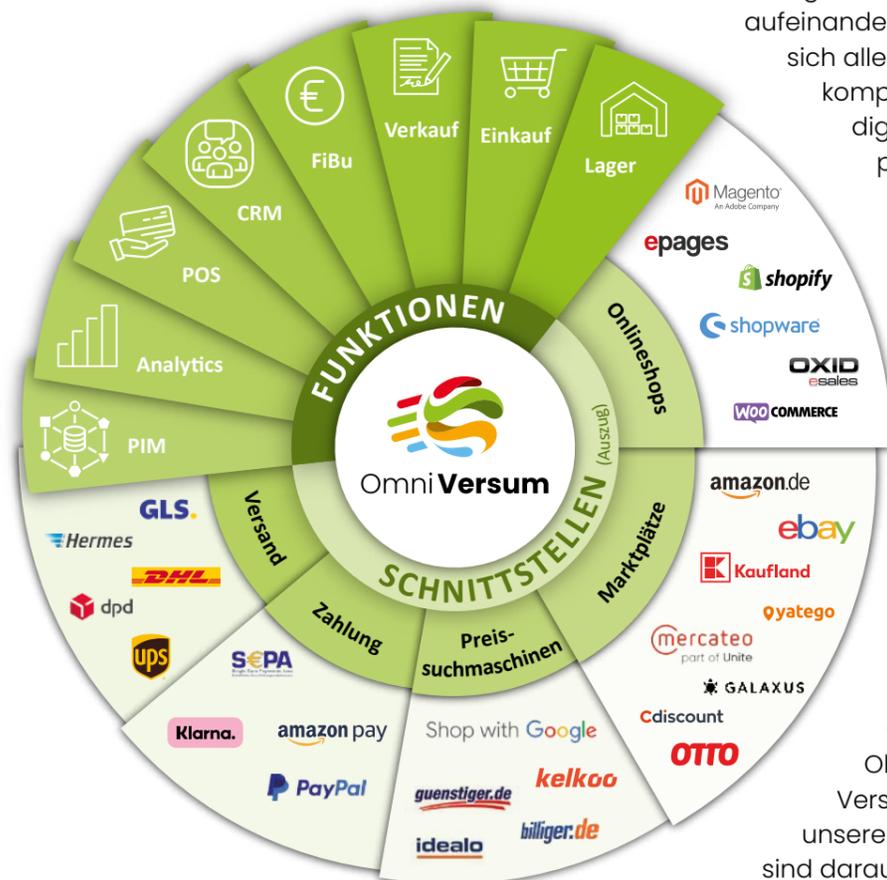
Omni**Belegservice**

## Inhalt

- 4** Willkommen im OmniVersum
- 5** Übersicht Produkte
- 6** OmniSeller
- 8** OmniMDE
- 10** OmniShipping
- 12** OmniBelegservice
- 13** OmniMailer
- 14** OmniPayment

# Willkommen im OmniVersum

Unser OmniVersum besteht aus einem umfassenden Ökosystem von eigenständigen Softwarelösungen für die Sage-ERP-Systeme. Diese sind perfekt aufeinander abgestimmt. Damit lassen sich alle Geschäftsprozesse komplett automatisieren und digitalisieren, sowie Onlineportale nahtlos integrieren.



Unsere Produktreihe wurde für Unternehmen aller Größenordnungen entwickelt. Ob E-Commerce, Lagerverwaltung, Versand oder Zahlungsabwicklung – unsere maßgeschneiderten Lösungen sind darauf ausgerichtet, die spezifischen Anforderungen Ihres Unternehmens zu erfüllen und die Zusammenarbeit zwischen verschiedenen Systemen zu gewährleisten.

**Fliegen Sie mit uns ins OmniVersum und entdecken Sie, wie unsere Produkte Ihr Unternehmen in die Zukunft führen können.**

## OmniVersum-Produktreihe Unsere Softwarelösungen im Überblick

Seite	Produkt	Beschreibung
6	<b>Omni Seller</b>	OmniSeller ist die All-in-One-Lösung für den Onlinehandel inkl. PIM-System, um verschiedene Onlineshops und Marktplätze mit Ihrer Sage 100 oder Sage 50 zu verbinden.
8	<b>Omni MDE</b>	OmniMDE ist die mobile Datenerfassungslösung für digitalisierte Lagerverwaltung mit nahtloser Integration in die Sage 100.
10	<b>Omni Shipping</b>	OmniShipping automatisiert den gesamten Versandprozess vom Versand über Rücksendungen bis zur Sendungsverfolgung durch Verbindung der Sage 100 mit Versanddienstleistern.
12	<b>Omni Belegservice</b>	OmniBelegservice importiert zeitgleich viele Aufträge in die Sage 100 und automatisiert die Umwandlung in Folgebelege wie Rechnungen oder Lieferscheine.
13	<b>Omni Mailer</b>	OmniMailer bietet die effiziente Lösung für automatisierten Mailversand von Rechnungen, Aufträgen, Statusmeldungen und mehr aus der Sage 100.
14	<b>Omni Payment</b>	OmniPayment verknüpft Zahlungseingänge effizient mit Verkaufsbelegen der Sage 100 und optimiert dadurch alle Finanzprozesse.

OmniSeller ist die All-in-One-Lösung speziell für den Onlinehandel. Die Software optimiert die Verbindung von Warenwirtschaft, Finanzbuchhaltung, Logistik, Onlineshops und Marktplätzen.

Sie ermöglicht die Integration von verschiedenen Onlineshops und Marktplätzen sowie die zentrale Datenverwaltung und marktplatzspezifische Datenpflege. Man nennt dies auch Multi-Channel-Vertriebslösung.



*Geeignet für alle,*

*...die einen Onlineshop betreiben oder auf Online-Marktplätzen verkaufen möchten.  
Für Einsteiger, Profis und Online Pure Player!*

## Highlights + Features

- Für Sage 100 entwickelte Komplettlösung für den Onlinehandel
- Auch für Sage 50 erhältlich (mit Funktionseinschränkungen<sup>1)</sup>)
- Intelligente, zentrale Steuerung von Produktdaten & Übergabe an Online-Vertriebskanäle
- PIM-System<sup>2)</sup> für die zentrale Produktdatenpflege wie bspw. Texte, Merkmale, Übersetzungen, Medien, Varianten, Aufgaben, Schnittstellen
- Integration von Onlineshops
- Integration von Marktplätzen<sup>3)</sup>
- Automatisierung der WaWi-, FiBu- und Logistik-Abläufe mit Onlineshops und Marktplätzen
- Automatische Auftragsübernahme mit automatisierter Kundenanlage
- Automatische Statusmeldungen inkl. Sendungsnummer
- Automatischer Bestands- und Preisabgleich mit allen Verkaufskanälen
- 100% kompatibel mit den OmniVersum-Produkten: OmniMDE, OmniShipping, OmniMailer, OmniPayment
- Umfassende Analyse- und Auswertungsmöglichkeiten



Weitere Informationen in unseren OmniSeller-Broschüren für **Sage 100 / Sage 50** und unter [www.omniseller.de](http://www.omniseller.de)

<sup>1)</sup> Anbindung weiterer Omniversum Lösungen in der Sage 50-Umgebung noch nicht möglich

<sup>2)</sup> PIM = Produktinformationsmanagement

<sup>3)</sup> Zur Anbindung an Marktplätze wird ggf. eine Middleware benötigt.

## 8 gute Gründe

### für OmniSeller E-Commerce

#### 1 Automatisiert

Automatisierter Produkt-, Bestands-, Preis-, und Belegabgleich mit allen angeschlossenen E-Commerce-Plattformen. Aktivierte Workflows versenden automatisiert Status-Benachrichtigungen.

#### 2 Skalierbar

Intelligente Ausleitung von Produktdaten über eine zentrale API, an alle angeschlossenen E-Commerce-Plattformen (Webshops, Marktplätze, Publishing-Systeme, etc.).

#### 3 Intuitiv

Intuitive und benutzerfreundliche Benutzeroberfläche.

#### 4 Flexibel

B2C, B2B oder B2B2C, Direktversand oder Dropshipping – mit OmniSeller E-Commerce realisieren wir Ihre Komplettlösung.

#### 5 Digital

Sämtliche Prozesse können digital abgebildet werden. Bspw. kann die Kommissionierung auf Wunsch komplett digital mit Barcodescannern, Tablets oder Smartphones erfasst werden.

#### 6 Zentral

Produktinformationen werden in einem PIM-System zentral gespeichert. Verwalten, strukturieren, anreichern, übersetzen und ausleiten von Produktdaten in einer Software.

#### 7 Prozesssicher

Standardisierte Prozesse für Datenpflege inkl. Massенbearbeitung, Auftragsabwicklung durch integrierte Workflows und Validierung.

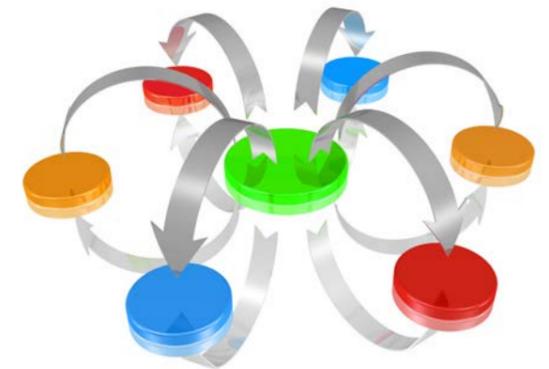
#### 8 Komfortabel

Sie steuern mit nur einer Softwarelösung bequem die Veröffentlichung Ihrer gewünschten Produktdaten in Ihren E-Commerce-Plattformen.

## Warum PIM-System?

Ein effektives Produktinformationsmanagement (PIM) ist entscheidend für den digitalen Verkaufserfolg. Es konsolidiert Produktdaten aus verschiedenen Systemen auf einer Plattform, verbessert die interne Kommunikation und sichert die Aktualität der Informationen.

PIM ermöglicht mittelständischen Unternehmen, sich durch Fachwissen zu differenzieren und bietet eine einheitliche Darstellung der Produktdaten in verschiedenen Vertriebskanälen.



### Das bringt Ihnen ein PIM-System:

- Kostenersparnis
- Kürzere „time-to-market“
- Höhere Margen
- Mehr Kundenzufriedenheit
- Niedrigere Retourenquote
- Höhere Konversationsrate

Durch die zentrale Speicherung und Verwaltung der Produktdaten („Single Source of Truth“) werden diese Vorteile realisiert und PIM wird zu einem wichtigen Hilfsmittel beim internationalen Vertrieb.

Unsere mobile Datenerfassung OmniMDE bietet Ihnen die ideale Lösung, um Ihre Lager- und Logistikprozesse zu vereinfachen und gleichzeitig digital, mobil und prozesssicher zu gestalten.

Das Warehouse-Management-System (WMS) OmniMDE ist ein Modul für Ihre Sage 100 Software Suite. Durch die tiefe Integration werden Daten direkt übermittelt, was eine enorme Effizienzsteigerung und Prozesssicherheit bedeutet.

Mit Hilfe von Scangeräten werden Geschäftsvorfälle direkt dort erfasst, wo die Informationen entstehen: Im Lager!

**Ohne Medienumbrüche. Prozesssicher. Schnell.**

*Perfekt für alle,  
...die ihre Lagerbuchungen automatisieren und  
Fehlbestände vermeiden wollen.*

## Hauptfunktionen

- Manuelle Lagerbewegungen
- Wareneingang (Erfassung + Kontrolle)
- Kommissionierung - „Pick-by-Scan“
- Warenausgangskontrolle (Belegkontrolle)
- Retouren (Erfassung, Kontrolle und Dokumentation)
- Inventur
- Lagerplatzbuchungen
- Bestandsauskünfte
- Artikelauskünfte
- Seriennummern und Chargennachweis
- Durchgängige Bilddokumentation
- Produktion und BDE
- u.v.m.

## Unterstützung von

- allen Lagerungstechniken von Sage (Hochregal, Flächenlager, etc.)
- statischer & dynamischer Lagerhaltung (alias Chaotische Lagerhaltung)
- 1D/2D-Barcodes (Geräteabhängig)
- Benutzer- & Berechtigungsverwaltung
- benutzerbezogenen Favoriten (Menüfunktionen)
- FIFO / LIFO (Kommissionierung)
- Seriennummern und Chargen
- Packmitteln (Kommissionierung & Belegkontrolle)
- versch. Kommissionierungsmethoden (einstufig, mehrstufig)
- Wegeoptimierung (Kommissionierung)
- mehreren Einlagerungsmethoden (einstufig, mehrstufig)
- u.v.m.



Weitere Informationen in unserer [OmniMDE-Broschüre](#) und unter [www.omniMDE.de](http://www.omniMDE.de)

## 6 gute Gründe für OmniMDE

### 1 Digital

Steuerung, Organisation und Überwachung aller Lagerprozesse – mobil & digital.

### 2 Schnell

Such-, Wege- und Erfassungszeiten in Lager und Produktion werden deutlich verkürzt.

### 3 Intuitiv

Benutzerfreundliche, androidbasierte Oberfläche (für Smartphone, Tablet, Scanner).

### 4 Sicher

Hohe Prozesssicherheit durch klare Prozesse, übersichtliche Masken, sichere Scanererfassung.

### 5 Live

Die Datenkommunikation erfolgt in Echtzeit (Online) ohne Medienumbrüche.

### 6 Flexibel

Unterstützung von Android OS betriebenen Barcodescannern, Smartphones und Tablets.

## Weitere Features und Vorteile

- Benutzerbezogene Favoriten (Schnellzugriff auf Funktionen)
- Unterstützung diverser Hardware (bitte Systemvoraussetzungen und Freigabeliste beachten)
- Spracheingabe
- Individuell an eigene Anforderungen konfigurierbar
- u.v.m.





OmniShipping automatisiert den gesamten Versandprozess – egal, ob Versand, Rücksendung oder Sendungsverfolgung. Sie haben damit Zugriff auf eine Vielzahl von Spediteuren und behalten die volle Kontrolle über jede Sendung.

Sie können Sendungsdaten frei definieren, Gewichte direkt aus der Sage 100 übertragen und sogar komplexe Versandarten wie *Neutralversand* abbilden.

Die importierten Sendungsdaten lassen sich in die Sage 100 zurückführen, wodurch Sie die Paketverfolgung direkt aus Ihrem System starten können. Neben den Bekanntesten können auf Anfrage weitere Versanddienstleister<sup>1)</sup> integriert werden.

## Die ideale Lösung

...für alle Sage 100 oder OmniSeller-Nutzer, insbes. Onlinehändler mit hohem Sendungsvolumen.

## Highlights + Features

- Übergabe der zu liefernden Pakete direkt aus der Sage 100
- Automatischer Rückimport der Sendungsdaten
- Sendungsverfolgung direkt aus der Sage 100
- Unterstützung von über 20 Versand- und Paketdienstleistern<sup>1)</sup> wie DHL / DPD / GLS / UPS / u.v.m.
- Versandstatistik
- Kinderleichte Konfiguration
- Frei definierbare Regeln für den Versandprozess
- Direkte Rückmeldung von Trackingnummern in die Sage 100
- Intelligentes, anpassbares Regelwerk zur Bestimmung von Paketanzahl und Versandservices
- Zugriff auf individuelle Formeln oder die Packmittel-Logik von OmniMDE



Weitere Informationen unter [www.omnishipping.io](http://www.omnishipping.io) oder bei unserem Vertriebsteam [vertrieb@htk.de](mailto:vertrieb@htk.de)

<sup>1)</sup> Zur Anbindung bestimmter Versanddienstleister wird ein Shipping-Service-Provider (z.B. shipcloud) benötigt

## 6 gute Gründe für OmniShipping

- 1 Digital**  
Steuerung, Organisation und Überwachung aller Lagerprozesse – mobil & digital.
- 2 Automatisiert**  
Kein manueller Zusatzaufwand durch vollständige Integration in die Sage Prozesse.
- 3 Prozesssicher**  
Automatisierte Erstellung von Versand- und Rücksendeetiketten durch ein intelligentes Regelwerk.
- 4 Skalierbar**  
Alle Fulfillment- und Versanddienstleister können einfach über den SSP-Account (Shipping Service Provider) hinzugefügt werden.
- 5 Transparent**  
Alle Sendungen und Rücksendungen können über das „Tracking“ verfolgt und ausgewertet werden.
- 6 Digital**  
Sämtliche Prozesse werden digital abgebildet. Die relevanten Daten werden automatisch ermittelt und entweder als Datei abgelegt oder per API weitergeleitet.

## Tipp: OmniShippingControl

Während OmniShipping alles, was mit „Versand“ zu tun hat, organisiert und verwaltet, wird die Ermittlung von Paketanzahl und Versandservice durch das Zusatzmodul **OmniShippingControl** übernommen:

Dies ist ein vorgelagerter Dienst, der als Ergänzung zur OmniShipping-Lösung eingesetzt werden kann. Dieser verfügt über ein intelligentes, einstellbares Regelwerk zur Ermittlung der günstigsten Versandart und Versandservice (Nachnahme, Warensendung, Standardpaket, etc.).

Außerdem kann es unter Berücksichtigung des Lieferlandes auch Versandkosten berechnen und als Zuschlag einfügen.

Wird der Versand von einem externen Logistikunternehmen im Ausland übernommen, kann man auch den Entnahmeplatz (Lager) in Abhängigkeit vom Lieferland steuern.

**Beide Lösungen in Kombination bieten den vollen Überblick und finden immer die günstigste Versandmöglichkeit.**



# OmniBelegservice

Der OmniBelegservice – ein leistungsstarkes Tool, das Ihnen viel Arbeit bei der Auftragsabwicklung abnimmt – besonders dann, wenn Sie täglich sehr viele Aufträge zu bearbeiten haben.

Er automatisiert den Import und die Anlage von verschiedensten Arten von Bestellungen und Aufträgen in die Sage 100. Durch vielseitige Konfigurationsmöglichkeiten kann er genau auf Ihre Bedürfnisse und Prozesse angepasst werden.



*Für diejenigen,  
...die eine tägliche Flut von Aufträgen  
automatisiert bearbeiten lassen möchten.*

## Highlights + Features

- **Automatisierter Import**  
für die Erstellung von Verkaufsbelegen aus verschiedenen Quellen, wie Online-shops oder Import-Dateien (XML).
- **Automatisierte Weiterverarbeitung**  
von Aufträgen in Folgebelege durch definierbare Regeln.
- **Automatische Erzeugung**  
von Belegen offener Auftragsbelege (nicht erfüllte Vorgänge) bspw. Auto-Rechnungen oder Auto-Lieferscheine.
- **Ermittlung von Bestandskunden**  
beim Auftragsimport mit individuellen Verwaltungsmöglichkeiten.
- **Automatische Anlage**  
von Neukunden, Adressen und Ansprechpartnern aus der XML-Datei (optional)
- **Vielseitige Konfiguration**  
durch flexible Regeldefinitionen für individuelle Anforderungen, z. B.:
  - Rechnungen/Lieferscheine werden nur bei vollständig lieferbaren Beständen oder bei Teillieferungen erstellt
  - Regeln für die Anlage von Neukunden können frei vordefiniert werden
  - freie Wahl von Belegarten nach eigenen Anforderungen



Weitere Informationen unter  
[www.htk.de/OmniBelegservice](http://www.htk.de/OmniBelegservice)  
oder bei unserem Vertriebsteam  
[vertrieb@htk.de](mailto:vertrieb@htk.de)

# OmniMailer

Mit unserem OmniMailer haben Sie einen zuverlässigen Helfer, der eine Vielzahl Ihrer E-Mail-Kommunikation automatisiert.

OmniMailer als Zusatzlösung für die Sage 100 ermöglicht den vollautomatischen Versand von E-Mails beim Speichern eines Einkaufs- oder Verkaufsbelegs nach vordefinierten und anpassbaren Regeln.



*Für jeden,  
...der keine Zeit für manuellen  
E-Mail-Versand verschwenden will.*

## Highlights & Features

### E-Mail-Versand

- Automatischer Versand von E-Mails direkt nach Speichern des entsprechenden Belegs.

### Formatierung

- Einfache HTML-Formatierung der E-Mail-Nachricht über benutzerfreundliche Eingabemaske.
- Platzhalter aus nahezu allen Beleg- und Positionsfelder für automatisierte Textersetzungen.

### Dateiverwaltung

- Automatische PDF-Erstellung des zugrundeliegenden Belegs (Einkaufs- oder Verkaufsbeleg).
- Automatische Anhangsfunktion der erstellten PDFs an die erzeugte E-Mail.
- Feste Dateianhänge (z.B. AGBs) zusätzlich integrierbar.



Weitere Informationen direkt  
bei unserem Vertriebsteam  
[vertrieb@htk.de](mailto:vertrieb@htk.de)

Die korrekte Zuordnung von Zahlungseingängen zu Verkaufsbelegen und offenen Posten ist eine zentrale Herausforderung für Unternehmen jeder Größe.

OmniPayment ist die Lösung zur direkten Verknüpfung von Zahlungen aus verschiedenen Kanälen mit den entsprechenden Aufträgen und Rechnungen.



*Für alle,  
die ihre Zahlungseingangsprüfung  
an ihren digitalen Helfer abgeben wollen.*

## Highlights & Features

- Identifizierung durch Bestellnummer**  
 Die Aufträge und/oder Rechnungen werden bereits beim Einlesen der Zahlungsdaten durch eine eindeutige Bestellnummer (Order-ID) identifiziert. Die Zuordnung von Zahlungseingang und Verkaufsbeleg erfolgt automatisch im Hintergrund.
- Intelligente Verwendungszweck-Analyse**  
 Bei fehlender Order-ID wird der Verwendungszweck der Zahlung analysiert. Durch Auslesung von Beleg- oder Kundeninformationen ist eine präzise Zuordnung somit auch sichergestellt.
- Flexibles Buchen je Zahlungskanal**  
 Für eine bessere Kontrolle können eingelesene Zahlungen je Zahlungskanal auf individuell festgelegte Finanzkonten gebucht werden.
- Ausgleich + Erstellung offener Posten**  
 Offene Posten (OPs) werden beim Buchen der Zahlung automatisch mit der Rechnung abgeglichen. Ist keine Rechnung da, wird ein neuer OP mit Auftragsnummer angelegt.
- Zuordnung zu Ersatzdebitoren**  
 Kann ein Geschäftsvorgang nicht ermittelt werden, können Zahlungen einem spezifischen Ersatzdebitor für den jeweiligen Zahlungskanal zugeordnet werden.
- Gebühren und Restbeträge**  
 Gebühren, die in den Zahlungsdaten angegeben sind, können gebucht, und ein etwaiger Restbetrag kann ausgeglichen werden.



Weitere Informationen in unserer [OmniPayment-Broschüre](#) oder bei unserem Vertriebsteam [vertrieb@htk.de](mailto:vertrieb@htk.de)

## Top-10-Features

- Effiziente Verknüpfung**  
 von Zahlungseingängen mit Verkaufsbelegen.
- Schnelle Identifizierung**  
 von Aufträgen und Rechnungen durch eindeutige Bestellnummer.
- Summierung von Beträgen**  
 mit derselben Bestellnummer für Gesamtbetrag.
- Analyse-Funktion**  
 für Verwendungszweck bei fehlender Bestellnr.
- Automatische Markierung**  
 von bezahlten Aufträgen.
- Flexibles Buchen**  
 auf verschiedene Finanzkonten je PayChannel.
- Ausgleich offener Posten**  
 mit vorhandenen Rechnungen.
- Erstellung neuer offener Posten**  
 mit Auftragsnummer.
- Zuordnung von Zahlungen**  
 zu Ersatzdebitoren bei fehlendem Geschäftsvorgang.
- Buchung von Gebühren**  
 und Ausgleich von Restbeträgen.

## OmniPayment

### Die intelligente Verbindung von Verkaufsbeleg & Zahlungseingang

Mit OmniPayment erhalten Sie die ultimative Lösung, um Zahlungseingänge effizient mit Verkaufsbelegen zu verknüpfen und Ihre Finanzprozesse zu optimieren.

**Transparent.**  
**Automatisiert.**  
**Kosteneffizient.**





**OmniVersum**

*powered by HTK GmbH & Co. KG*

## Kontakt

**HTK GmbH & Co. KG**  
In der Nauroth 2  
67158 Ellerstadt  
Tel.: 0 62 37-30 6010  
E-Mail: info@HTK.de

[www.htk.de](http://www.htk.de)  
[www.omniseller.de](http://www.omniseller.de)  
[www.omniMDE.de](http://www.omniMDE.de)  
[www.omnishipping.io](http://www.omnishipping.io)



Alle Broschüren  
gibts auch als  
Download:



Lernen Sie  
unser Team  
kennen:

